

La primavera è un ottimo momento per vendere casa. Ecco alcuni consigli da parte degli agenti immobiliari delle principali agenzie nazionali che appuntamenti di vendita ne fanno davvero tanti.



- 1) Prima dell'arrivo delle persone interessate al vostro appartamento **APRITE LE FINESTRE**: lasciate entrare aria e luce naturale nella vostra casa. Non c'è niente di meglio che vedere i raggi del sole riflettersi sul pavimento e le tende muoversi a ritmo del vento.
- 2) Pulizie di primavera: è un consiglio scontato ma la vostra casa **DEVE ESSERE AL TOP** prima di una visita. Armadi e dispense in ordine, pavimenti e tappeti puliti, lampade, lampadari, tv e mobili senza polvere.
- 3) L'esterno (se c'è): uno dei vantaggi della vendita in primavera è che il **GIARDINO**, condominiale o privato, è nel pieno della sua bellezza. Tagliate l'erba, se troppo cresciuta, ed estirpate le erbacce, così sembrerà anche più grande.
- 4) Assicuratevi poi che le piccole **RIPARAZIONI**, sempre rimandate, siano solo un ricordo. Ci sono persone molto esigenti che notano anche un rubinetto che gocciola.
- 5) **COLORI LUMINOSI**: via coperte pesanti e piumoni. Vestite la vostra casa di materiali leggeri dai colori vivaci.
- 6) Accoglieteli con un bel sorriso e se il vostro vicino passa casualmente da lì, un saluto caloroso anche per lui: la tranquillità e i **BUONI RAPPORTI** con il vicinato sono un valore aggiunto!